

Chancen nutzen durch eigene Lösungen

In dynamischen Märkten kann der Einsatz neuer Technologien den Unterschied zwischen Erfolg und Misserfolg ausmachen. Daher entwickelt die IDEAL aktiv eigene Lösungen und evaluiert aktuelle Trends, um auch in Zukunft ihre Produkte mit der bestmöglichen technologischen Unterstützung vertreiben zu können.

Sales Manager (m/w/d) für Maklerbetreuung - Großraum Hannover

Wir suchen in unserem Bereich Marketing & Vertrieb zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager (m/w/d) für Maklerbetreuung im Großraum Hannover

Deine Aufgaben:

- Eigenständig übernimmst du die regionale Betreuung der unabhängigen Vermittler sowie der Vermittler unserer Kooperationspartner (Erstversicherer)
- Vertriebspartnerorientiert übernimmst du die Fürsorge und Entwicklung der regional zugeordneten Accounts im Großraum Hannover
- Du verantwortest die Planung und kreative Begleitung von gemeinsamen Aktivitäten sowie Maßnahmen der Verkaufsförderung
- Fachkundig übernimmst du die Maßnahmenverantwortung im Hinblick auf unsere Produktionsentwicklung

Dein Profil:

- Du bringst eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise zum Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen oder zum Versicherungsfachwirt/-in, mit
- Erfahrungen in der Gewinnung und Betreuung von unabhängigen Vermittlern bzw. Kooperationspartner zeichnen dich als erfolgsorientierter Vertriebsprofi aus
- Kenntnisse im Vertriebsgebiet Großraum Hannover sowie der über die dort ansässigen Vertriebspartner konntest du bereits sammeln
- Gern adaptierst du erworbene Erfahrungen und erlerntes Wissen, bist Neuem gegenüber aufgeschlossen sowie veränderungsbereit, kannst offen auf Menschen zugehen und diese für deine Ideen begeistern

Unser Angebot:

- Attraktives Grundgehalt sowie erfolgs- und leistungsabhängige Vergütung mit Sozialleistungen und einer betrieblichen Altersvorsorge
- Attraktiver Dienstwagen (auch für private Nutzung) und technische Homeoffice-Ausstattung
- Einzigartige Produktpalette für stetig wachsende Zielgruppe
- Hervorragende Marketing- und Vertriebspartnerunterstützung sowie einzigartiger Vertriebsmix
- Motiviertes Vertriebsteam und ausgezeichnete Service-Qualität

Interessiert:

Weitere Informationen finden Sie auf:
www.ideal-versicherung.de.

Bewerbung mit Angabe Gehaltsvorstellung
und möglichem Eintrittstermin bitte an:
jobs@ideal-versicherung.de.
IDEAL Lebensversicherung a.G.
Kochstr. 26 • 10969 Berlin

Ansprechpartner/-in:

Janet Wagner
Telefon: 030/ 25 87-323

**Ich versichere dir, du
erhältst auf jeden Fall ein
Feedback zu deiner
Bewerbung!**

